

Optimiser la relation investisseur/entrepreneur

Programme de formation

Objectifs pédagogiques

- Mieux cerner les attentes et réactions du Fondateur/Dirigeant d'une société-cible ou en portefeuille, face à la société de gestion.
- Être en mesure de piloter plus efficacement la relation investisseur-entrepreneur.

Description / Contenu

- Atelier de coaching / formation avec un Partner chez Visconti, leader de l'accompagnement de dirigeants, pour mieux cerner les attentes et réactions du Dirigeant face à la société de gestion et être en mesure de piloter plus efficacement la relation investisseur-entrepreneur.
- Vous vous glisserez dans la peau d'un Fondateur/Dirigeant de l'entreprise dans laquelle vous allez investir ou déjà en portefeuille. Préparez-vous à affronter, à travers plusieurs jeux de rôle pré et post investissement, une situation délicate et maximisez vos chances de passer le cap.
- Que vous soyez un professionnel du capital-innovation, développement, ou transmission, vous transcenderez vos techniques (financières, juridiques, fiscales), pour appréhender d'une manière active et concrète ce qui fait l'essence de votre métier : la relation avec l'entrepreneur.

.....

MODALITÉS D'ÉVALUATION DE LA FORMATION :

- Un questionnaire d'évaluation des acquis mesurant l'atteinte des objectifs pédagogiques est proposé en fin de formation.
- Un questionnaire "à chaud" évaluant la satisfaction globale est envoyé une heure après la formation.
- Un questionnaire "à froid" portant sur la mise en œuvre des acquis est envoyé 2 mois après la formation.

ACCESSIBILITÉ DE NOS FORMATIONS AUX PERSONNES EN SITUATION DE HANDICAP

L'équipe de l'Académie France Invest est formée à l'accueil d'un public en situation de handicap et est en lien avec les différents réseaux partenaires ([AGEFIPH](#), [CAP EMPLOI](#) et [MDPH](#)).

Pour permettre aux personnes en situation de handicap de suivre nos formations dans les meilleures conditions, l'équipe de l'Académie France Invest se tient à leur disposition pour trouver la solution adaptée à chaque situation et anticiper les aménagements nécessaires.

Public visé

- Directeur d'investissement/de participations.

Prérequis

- Avoir déjà réalisé un ou plusieurs investissement(s) et/ou avoir suivi des participations.

+ pédagogiques

- Un programme dynamique, des mises en situation commentées qui vont vous permettre de vivre et mieux décrypter les comportements et attentes d'un Dirigeant, au service d'une relation plus riche et efficace.
- Atelier d'une demi-journée animé par un coach, lui-même ancien Dirigeant, et expérimenté sur la relation investisseur – Dirigeant/Fondateur.
- Un support pédagogique sera mis à disposition des participants.

Intervenants

- Antoine Beaussant, Partner, Visconti Partners
- Claude Lopez, Executive Partner, Visconti Partners

Nos formateurs sont recrutés conformément aux spécifications mentionnées pour chaque formation. Ce sont des professionnels en activité et/ou des experts dans leur domaine. Ils utilisent des méthodes et outils appropriés aux formations qu'ils dispensent et adaptent leur pédagogie au public accueilli.

Informations pratiques

- Participants : 4 minimum – 6 maximum
- Durée : 1/2 jour (4,5 heures)
- Horaires : 13 h 30 / 18 h 00
- Lieu : Paris

Tarifs

- 970,00 €HT* / 825,00 €HT**

(*) Tarif pour les non membres France Invest

(**) Tarif pour les membres France Invest

Renseignements

- Tél. : 01 47 20 62 67
- Mail : formation@franceinvest.eu

Dernière mise à jour du programme : 19/11/2024