

Mettre en place des relations professionnelles assertives fondées sur la confiance et la persuasion

Programme de formation

Objectifs pédagogiques

- S'approprier des outils très opérationnels pour renforcer sa communication et son organisation.

Description / Contenu

- Cerner les besoins professionnels et personnels de ses interlocuteurs en 360° pour les satisfaire
- Proposer des solutions personnalisées en « bénéfice » pour convaincre
- Être positif(ve), collaboratif(ve) tout en s'affirmant
- Utiliser un wording d'influence pour être suivi(e)

Méthode : au travers d'entraînement et d'exemples issus de l'expérience de chacun(e), les participant(e)s s'approprient la boîte à outils de la relation professionnelle performante : adaptation, choix des mots, techniques d'influence positive.

.....

MODALITÉS D'ÉVALUATION DE LA FORMATION :

- Un questionnaire d'évaluation des acquis mesurant l'atteinte des objectifs pédagogiques est proposé en fin de formation.
- Un questionnaire "à chaud" évaluant la satisfaction globale est envoyé une heure après la formation.
- Un questionnaire "à froid" portant sur la mise en œuvre des acquis est envoyé 2 mois après la formation.

ACCESSIBILITÉ DE NOS FORMATIONS AUX PERSONNES EN SITUATION DE HANDICAP

L'équipe de l'Académie France Invest est formée à l'accueil d'un public en situation de handicap et est en lien avec les différents réseaux partenaires ([AGEFIPH](#), [CAP EMPLOI](#) et [MDPH](#)).

Pour permettre aux personnes en situation de handicap de suivre nos formations dans les meilleures conditions, l'équipe de l'Académie France Invest se tient à leur disposition pour trouver la solution adaptée à chaque situation et anticiper les aménagements nécessaires.

Public visé

- Tout collaborateur du monde de la finance (fonds de capital-investissement, banque, compagnies d'assurance) ou du conseil (cabinets d'avocats, sociétés d'audit/d'expertise comptable...).

Prérequis

- Posséder au moins une année d'ancienneté dans sa fonction pour pouvoir faire un état des lieux de ses pratiques professionnelles.

+ pédagogiques

- Appropriation de boîtes à outils immédiatement transposables sur le lieu de travail.
- Ateliers animés en mode Coaching : des réponses et solutions très opérationnelles.
- Élaboration d'un Plan de Progrès personnel applicable dès l'issue de la formation.
- Un support pédagogique sera mis à disposition des participants.

Intervenante

- Géraldine Dupont-Calvier, Formatrice et Coach en entreprise, GDC Coaching Conseil Formation

Nos formateurs sont recrutés conformément aux spécifications mentionnées pour chaque formation. Ce sont des professionnels en activité et/ou des experts dans leur domaine. Ils utilisent des méthodes et outils appropriés aux formations qu'ils dispensent et adaptent leur pédagogie au public accueilli.

Informations pratiques

- Participants : 10 maximum
- Durée : 1/2 jour (3,5 heures)
- Horaires : 14 h / 17 h 30
- Lieu : Paris

Tarifs

- 769,00 €HT* / 659,00 €HT**

(*) Tarif pour les non membres France Invest

(**) Tarif pour les membres France Invest

Renseignements

- Tél. : 01 47 20 62 67
- Mail : formation@franceinvest.eu

Dernière mise à jour du programme : 23/01/2025